

Maximisez votre téléprospection

Description

Le cours de téléprospection offert par Strategi-ka, présente des techniques simples et éprouvées permettant de générer plus de rendez-vous tout en maximisant l'utilisation du temps consacré à cette activité.

Ce cours permettra aux participants d'acquérir les connaissances théoriques et de maîtriser les techniques de téléprospection en participant de façon active à plusieurs ateliers pratiques.

Public cible

Ce cours s'adresse aux professionnels responsables du développement des affaires au sein de l'entreprise.

Objectifs du cours

À la fin de cette formation, chaque apprenant sera en mesure de :

- Définir des stratégies de téléprospection.
- Développer un scénario d'approche personnalisé.
- Répondre aux objections permettant l'obtention d'un rendez-vous.
- Gérer son temps et faire des suivis.

Pré requis

Aucun.

Durée

La formation théorique et pratique en classe est d'une durée d'une journée.